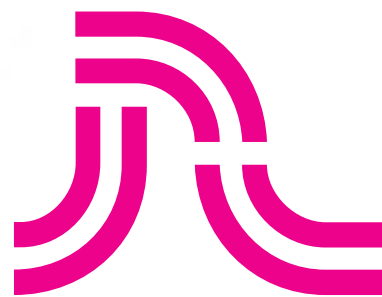


BO & lev

...på Helgeland



Gratis avis fra Mosjøen og Omegn Boligbyggelag og MOBO Helgeland BBL

Vår 2017



Hytteliv

► Side 4, 5

Leder



Mo i Rana
Morten Sætherhaug



Mosjøen
Trond Arne Lund

Framtiden, påsken og litt til

Digital revolusjon, delingsøkonomi og grønt skifte. Vi leser og hører om det hvor enn vi snur og vender oss. Også i vår bransje. De første 3D printede husene er laget. Mens det i dag er omtrent 20 milliarder forskjellige enheter koblet til internett, regner man med at innen 2020 vil dette tallet vokse til 50 milliarder, og flesteparten av disse kommer til å være knyttet til bygg. Vi får smarte bygg med sensorteknologi som styrer varme, ventilasjon og lys. Hus og næringsbygg blir slik energiøkonomiske og er derigjennom en del av det grønne skiftet. I en del større boligbygg ser vi i tillegg at delingsøkonomien er på veg inn gjennom at leilighetene tilbys med felles leaset bilpark. Ikke alle trenger bilen samtidig og derfor kan det være besparende å dele.

De nære tegnene på digitaliseringen er jo lett å se. Hvor lenge får vi lokalavisen i postkassen om morgenen. Papirutgaven har i alle fall blitt betydelig tynnere til fordel for informasjon på nettet. Vi streamer film og musikk på nettet. Er det mulig å få kjøpt en CD eller DVD spiller lengre?

Så kan man si at spådommen om hvordan avisbransjen ville utvikle seg, den kom for lenge siden. Det har tatt tid. Flere så nok hvordan både plate- og film distribusjon kom til å bli med det samme film og musikk ble tilgjengelig digitalt – og det er jo også en stund siden. På den andre siden, se på Airbnb, markedsplassen for utleie, som er blitt en stadig tilbakevendende kilde til diskusjon i borettslag og

sameier der en ønsker et stabilt bomiljø. Med Airbnb kan du velge mellom 3 millioner utleiesteder i 65.000 byer fordelt på 191 land. Airbnb ble opprettet i 2008! Faren uansett hvilken bransje man er i – er at hvis man ikke er «våken i timen» risikerer en å stå igjen på perrongen, mens fremtiden har passert. Det klassiske eksemplet er filmutstyrgiganten Kodak som for sent innså hvor fort digitale kameraer kom til å ta over. Etterspørselen etter film og framkalling forsvant over natta og Kodak gikk konkurs i 2012. I den helt nære framtid står i alle fall helt sikkert påsken for døra. I en foranderlig verden er det godt med noe fast og som for de fleste av oss, følger en rutine og er forbundet med tradisjon. Vi har bedrevet litt oppsøkende journalistikk og sett på hvordan helgelendingen tilbringer påsken. Les om det i bladet og nyt årstida og gledene ved å bo og leve på Helgeland. God påske ønskes dere alle uansett hvor og hvordan dere måtte finne på å tilbringe den.

Morten Sætherhaug

Trond Arne Lund



**Joda, det er sant.
Fortsatt sender mange
bedrifter papirfakturaer.**

Ta i bruk Vipps Faktura.
Og si **JA** til noe som er
raskere, enklere og mer
lønnsomt for din bedrift.

vipps
by DNB

Innhold



4–5



6



14–16

4–5 Klar for påske

Hemavan, Mograsfjellet eller
Sjåmoen – vi har møtt påskeklare
mennesker.

6 En enklere skiverden

Felleski har blitt populært.

9 Kronikk: Ett arbeidsmarked

Hanne J. Nordgaard om mulighetene
som oppstår på Helgeland nå.

12–13 Fin utsikt over fjord og by

O. T. Olsens gate borettslag reiser seg,
og byr på panorama over fjord og by.

**14–16 Aldri en kjedelig dag
på jobb**

Vi har besøkt Hæhre.

20–21 Et lite havhotell

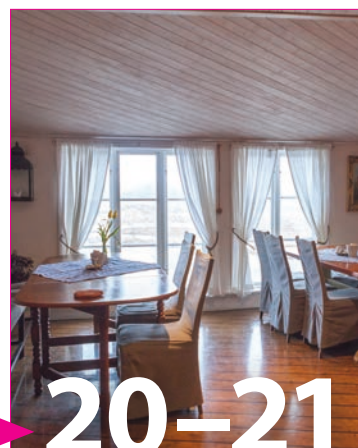
På Vega havhotell får alle en varm
velkomst.

22 Publikum fra hele regionen

Kulturbadet har tilfredsstilt et behov.

**23 Liker det nordnorske
publikummet**

Nordland Teater kan utfordre
nordlendingene.



20–21



22



23

Avis for Mosjøen og
Omegn Boligbyggelag
og MOBO Helgeland
Vår 2017



Følg oss på Facebook!

Ansvarlig utgiver:
MOBO Helgeland
Tlf. 75 13 70 00
mobo@mo.bbl.no
Mosjøen og Omegn Boligbyggelag
Tlf. 75 11 12 50
mosjoen@bbl.no

**Redaksjonelt innhold, design og
grafisk produksjon:**
Mye i Media as, Strandgata 3 – 5,
8626 Mo i Rana

Redaksjonen:
Morten Sæterhaug, Trond-Arne Lund,
Jenni Lill Johansen, Hedda Hiller,
Roger Marthinsen, Anette Fredriksen,
Kenneth J. Gabrielsen, Rami Abood Skonseng
og Øyvind Nyborg Gregersen.

Opplag: 35.000

Annonsebestilling:
Tor Anders Rasmussen, Mye i media
Tlf. 918 75 400
tor.anders@myeimedia.no

Pris for medlemskap finner du på:
www.moborana.no
tlf. 75 13 70 00
www.mosjoen.bbl.no
tlf. 75 11 12 50



Polarkalle på Sjømoen

Han bader i snøen og fyrer i bålpannen før fuglene kvitrer. Nå forbereder han seg til påskefeiring i sitt eget lille ferieparadis.



Polarkalle gleder seg til en sosial påskefeiring sammen med gode ferienaboer på Sjømoen.

På Sjømoen finner man en liten caravan-landsby med opptråkkede skiløyper, mye liv og et samhold som lokker hver eneste helg.

– Etter at jeg ble pensjonist har de helgene fått en tendens til å bli utvidet, sier Kalle Steen aka Polarkalle.

MYE LIV I UNGT MILJØ

Han startet caravanlivet i 1997, men kom til Sjømoen i desember 2004. Her står campingvogna parkert fra august til mai.

– Vi har skiløyper og nydelige turområder, sier han og hekter svartkjelen på kroken over bålet.

Sjømoen har stabile vinterforhold og det gode ryktet har nådd over fjell og sjø, noe som har ført til at de også har fått caravan-naboer fra Herøy, Sandnessjøen og Dønna.

For øyeblikket er det 72 campingvogner med spikertelt.

– Vi har det sosialt og har bygd et felleshus på dugnad hvor vi møtes. Her er det spill og tv for ungene, og de voksne møtes gjerne på kveldene. Det er veldig mye liv og veldig mye unge folk, men det er ikke noe tull her. Ingen kranglefanter.

Han har fått nøklene til noen av spikerteltene for å klargjøre dem til de langveisfarende kommer.

– Da måker jeg litt snø og slår på varmen. Og jeg gjør det med glede. Det er hyggelig å komme til en oppvarmet bu når det er minusgrader ute og ungene fryser.

PÅSKEAKTIVITETER

Caravanlivet på Sjømoen begynte på 80-tallet. Yngve Bjørnsti som drev gården ved siden av drev også caravan-landsbyen.

– Bjørnsti pleide å arrangere påskefest i den gamle fjøsen som han gjorde om til en slags restaurant og hadde stort orkester. Da var det stemning.

Etter at Bjørnsti døde i 2014 har Sjømoen Velforening tatt seg av drift og stell.

– I påsken er det veldig mange aktiviteter her oppe. Vi har påskeskirenn, et barneskirenn og påskefest. Man kan nok si at vi er veldig mye ute. Og skjærtorsdag er det kjerringrenn. Da kler kjerringene seg ut og drar til skogs. De drikker litt vin, lager seg mat og har det utrolig morsomt. Det er en kar her som hvert år lager lapskaus til alle sammen om kvelden når kjerringene kommer tilbake.

ALLE KJENNER ALLE

Polarkalle sitter ute nesten hele tiden. Han fyrer i bålpannen

og praten går lett med alle som rusler forbi.

– Jeg har bålcaffe og Kvikk Lunsj. Det hører med. Vi er en fast gjeng på 8-10 stykker som møtes for å drikke kaffe. Alle har hver sin trekopp med inngravert navn og koppene henger klare over bålpannen. Så blir det fort litt mat og grilling. Neida, det er som du hører. Helt greit å være her.

Han tilbringer hver helg på Sjømoen sammen med sin kone.

– I vinter har jeg syklet hit flere ganger. Jeg må ut.

På veggen i spikerteltet henger et diplom utstedt til Karl E. Steen for ferdighetskjøring med caravan. Han har også en caravan-dagbok hvor han noterer seg hvordan været er og litt om hva de har gjort i ferieparadiset Polarheim.

Noen av de andre naboene har navn som Kvilebuæ, Bungalåven, Kosekroken, Sybyheimen og Ugh-Ugh.

– Det er et eget miljø her oppe. Et fredelig område hvor alle kjenner alle. Men, det går ikke an å sitte ute uten stillongs.

“Det er hyggelig å komme til en oppvarmet bu”



Torgeir Mikalsen liker det enkle livet på hytta i fjellet. Hvert år samles familien der til påskefeiring.

Toppen av lykke

Tanken på å slappe av i sola hjemme ved hytteveggen hjalp Torgeir Mikalsen på ski over Grønland.

Med hytte i Mograsfjellet har Torgeir Mikalsen og kona Anne-Mari et perfekt utgangspunkt for turer, det være seg på ski om vinteren eller til fots på sommeren.

– Toppen av lykke er å komme hjem til hytta etter en lang skitur og det er varmt i solveggen på terrassen, legge seg på noen puter på sofaen vi har der og fyre i utepeisen. Jeg gikk på ski over Grønland for ti år siden, og en av tingene jeg så fram til under den turen var å komme hjem og legge meg ned i sola og høre på fuglene, forteller Mikalsen.

– Her bare kuler vi den helt ned, Anne-Mari og jeg. Vi tar oss noen kaffeturer, fisker og koser oss. Så kan jeg kanskje ta en lengre skitur på egen hånd. Det er alltid nok å holde på med på hytta – klyve ved, sage ved, måke snø.

Hytta deres ble bygd i 1986, de kjøpte den ti år senere. Da var barna Sivert og Ragni små, og Torgeir og Anne-Mari ville at de skulle komme nærmere naturen.

– Barn som er her, er i aktivitet hele tiden, sier Torgeir Mikalsen.

– Vi hadde bodd i Rana i ti år, og hadde noen venner med hytte her oppe som vi besøkte. Vi likte området.

For Torgeir framsto hytta som ren luksus.

– Jeg var vant med enkle jaktbuer fra hjemme i Vesterålen. Men det er enkel standard i forhold til det som bygges nå om dagen. Vi har det vi trenger.

Det vil si stue, kjøkken, to soverom og en hems som kan fungere som et tredje, et enkelt baderom, boder – og en vedfyrt badstu. Vann må hentes ute. Ofte stopper de underveis på scooterturen fra garasjen i Umbukta. Den tar 15-20 minutter.

– Mange er opptatt av å kunne kjøre helt fram til hytta, men vi liker den scooterturen. Da får vi frikoblet fra jobb og konsentrert oss om noe annet, sier Torgeir.

Påske tilbringes hvert år på hytta i Mograsfjellet. De voksne

barna kommer hjem fra henholdsvis Oslo og Trondheim.

– Vi kommer inn hit fredag før palmehelga, og har ofte innledet med å gå Blåvegenløpet lørdag. Det har jeg vel gått 10-12 ganger, sier Torgeir.

– Vi tar ting som det kommer og tilpasser etter vær. Men det skal være god mat i påsken, påskelam. Noen er også glad i brettspill, men det hater jeg. Jeg har lovet at jeg skal skjerpe meg på det.

Hytta brukes ofte i perioden januar og ut april, samt på høsten fra august og uti oktober.

– Vinteren og høsten er fin i fjellet. Men vi er ikke på hytta hver helg, altså. Vi prøver å få med oss litt av det som skjer i byen også, sier Mikalsen.

– Du må få med at hytta er bra for samlivet. Her oppe får vi tid til hverandre. Når man er i byen, er det mye annet som krevet oppmerksomhet.



"Solfie" i slalåmbakkene

Elin Edblad og samboeren sikter seg mot tradisjonsrik påske i Hemavan.

Eiendomsmegleren gleder seg til lange solrike dager i Hemavan, men først går turen hjem til Örnsköldsvik i Sverige, hvor Elin er vokst opp, på 50-årsfest. Da er det nemlig bursdagsfest for farens samboer Annalena i bakkhopperhytta i Örnsköldsvik, med nydelig utsikt over byen. Etterpå feires påsken i Hemavan med god mat, familien, snowboard og afterski. Og forhåpentligvis strålende solskinn.

– Vi er mye i Hemavan og har en egen hytte

i Utsiktsveien som min farfar har bygget. Tante og onkel har også hytte i Hemavan, så familien samles ofte når vi er der, sier Elin, som faktisk bodde – og jobbet – på hytta i en periode.

– I 2010 tilbrakte jeg all min tid der oppe. Nå som vi bor i Brønnøysund tar vi en helgetur så fort vi har mulighet, sier Elin Edblad.

Elin Edblad og samboeren David André Ovid drar til Hemavan så fort de har en mulighet til det. Påske feires også i deres ferieparadis med ski og snowboard på beina.



En ny og enklere skiverden

Stein Kyrre Ulstad på Sportshuset Mo tilbyr mange gode løsninger for de som ønsker seg en enklere skipåske.

Felleski har blitt nærmest allemannseie, men tror du at de er helt vedlikeholdsfrie tar du feil.

– Felleski bør også glides for å holdes ved like, sier daglig leder ved Sportshuset Mo, Stein Kyrre Ulstad.

– Det er også viktig at fellene ikke blir for skitne, og at også disse tilføres gli. Med de nye hurtigproduktene som har kommet på markedet er dette enkelt å få til for de aller

fleste, sier Ulstad, som har produkter både i pute- og sprayform som gjør det greit for alle å holde skiutstyret i god stand, uten å inneha inngående forkunnskaper om skismøring.

Felleski har vært det nye store de to siste årene, nettopp fordi folk da slipper å tenke på feste i bakkene.

– Det er et løft, og alt som gjør det enklere synes folk er bedre. Skifabrikantene er flinke å tilpasse seg det nye markedet, og vi merker stor forskjell på vårt sortiment de siste par årene, sier Ulstad.

Om du ikke ønsker å gå til innkjøp av nye ski, finnes det andre løsninger.

– Det finnes på- og avtagbart fellesystem også for gamle løypeski. Disse kan gjerne være litt mer å sette seg inn i, men det er absolutt overkommelig, sier Ulstad.

– Skiverdenen vi lever i nå er mye enklere enn den vi hadde for et par år tilbake. Det setter både vi og forbrukerne pris på.



Har du vurdert å kjøpe randonee-ski?

John Christian Hansen (t.v.) og Tom Kristian Tverå på skiavdelingen på Intersport i Mosjøen bidrar med sin kompetanse for de som ønsker å prøve seg på randonee.

Randonee

- Randonee er en relativt ny idrett i Norge, men den er stadig i vekst. I andre deler av Europa, er idretten veletablert og mer utbredt enn for eksempel langrenn.
- Ordet randonee er fransk og betyr «å gå på fjelltur», og det er akkurat det idretten går ut på. Man går på ski opp på fjelltopper, for så å kjøre ned igjen.
- Idretten stammer fra militært patruljeløp, som var OL-øvelse allerede i 1928. Den gangen ble det gull til Norge. Det jobbes for at konkurranseformen igjen skal stå på OL-programmet.

Nå har du muligheten til å prøve den fantastiske frihetsfølelsen før du kjøper.

Intersport i Mosjøen er nemlig såkalt Dynafit testsenter, og leier ut randonee-ski for en svært billig penge til de som har lyst å forsøke om randonee er noe for dem før de investerer i eget utstyr.

– Det koster bare 500 kroner for en dag og 1000 kroner for ei helg, og bestemmer du deg senere for å investere i en skipakke, trekker vi av leieprisen på salgsprisen, samme når du kjøper, sier daglig leder ved Intersport i Mosjøen, Kristian D. Kristiansen.

HOBBY I VEKST

Prisen på randonee-pakker har gått betraktelig ned de siste årene, og ligger nå på rundt 15.000 kroner for ski, bindinger, sko og staver. I tillegg bør du kjøpe deg et godt skredsøker-kit, noe som er sterkt anbefalt om du skal ut på toptur.

– Det er skummelt å gå i ukjent terreng utenom merkete løyper, så det er viktig å ha utstyret i orden, sier Kristiansen, som forteller at randonee-bølgen på langt nær har lagt seg.

– Den er definitivt i eksplosiv vekst, og vil nok bare øke på fremover. Det er derfor vi flesket til og investere i denne utleiepakken, sier han.

PÅ VEI INN I DEN FINESTE TIDA

Han tror etterspørselen etter utleieski bare vil øke på utover.

– Det er jo tiden inn mot og etter påske som er den aller fineste tida for topturer. I mars, april, mai og juni er det lyst og varmere

i været, og alt ligger til rette for en perfekt tur. Den fantastiske frihetsfølelsen av å komme til topps i et herlig vinterlandskap og se utsikten åpne seg foran deg, er noe du ikke kan forstå før du har prøvd det. Det har du muligheten til om du låner utstyr hos oss, sier Kristian D. Kristiansen.

1. TRYGT

2. TILGJENGELIG

3. TILLIT

Flere enn 14 000 helgelendinger har vist oss tilliten og kjøpt forsikring fra oss. Det betyr at vi nå ikke bare er den største banken på Helgeland, men også den største forsikringsleverandøren. Med hele 69 rådgivere, egne forsikringssenter og 12 lokalbanker har vi en tilgjengelighet som ikke noe annet forsikringsselskap på Helgeland kan vise til.

Når vår samarbeidspartner, Frende Forsikring, i tillegg er kåret til «Best på skadeoppgjør» (Epsi Norge) er du trygg på at du er i gode hender den dagen det virkelig gjelder.

KJØP FORSIKRING HOS EN DU KJENNER

Påskenenøtter

PÅSKE:

1. Hvorfor heter det "den stille uke"?
2. Hva strødde folk på veien til ære for Jesus da han red inn i Jerusalem?
3. Røttene til dagens påskefeiring finner vi i den gammelisraelittiske påsken. Hva betyr det bibelhebraiske ordet pesach?
4. Hvorfor feirer vi den kristne høytiden påske?
5. Hvor ble kirkemøtet som i 325 fastsatte når den kristne påsken skulle feires holdt?
6. De ortodokse kirkene i Øst-Europas påske faller som regel senere enn påsken i vest – hvorfor?
7. Navnet skjærtorsdag kommer trolig fra det gammelnorske ordet "skira". Hva betyr skira?
8. Hvorfor feirer vi påskedag?
9. Når er påskeuken?
10. Hvilken dato er den tidligste påskedagen kan havne på?

KOMMUNER PÅ HELGELAND:

1. I hvilken kommune er Gladstad administrasjonssenter?
2. Tomskejevelen på Tomma er Nesna kommunes høyeste punkt. Hvor høyt ligger det?
3. Hva heter ordføreren i Grane kommune?
4. Hvilken kommune på Helgeland har færrest innbyggere?
5. I hvilke fire kommuner har Helgeland Reiseliv avdelinger?
6. I hvilken kommune finner vi bygda Bleikvasslia?
7. Lurøy kommunes totale areal er på 1300 kvadratkilometer. Hvor mye av dette er land?
8. I hvilken kommune finner vi Kulturbadet?
9. Hvor mange innbyggere er det i Vefsn kommune?
10. Hvilken kommune er Helgelands største (og Norges 4. største) målt i areal?

SPORT:

1. Fotballspilleren Thomas Drage skrev nylig under kontrakt med ny klubb – hvilken?
2. I hvilken helgelandsklubb startet Drage karrieren?
3. Drage har en landskamp for Norge – hvem var motstander i debuten i 2012?
4. Hva heter Mosjøen IL Fotballs daglige leder?
5. Thor-André Olsen er i dag trener for Mo IL. Hvilke klubber spilte han for på toppnivå i Norge?
6. Ranværingen Joar Leifseth Ulsom ble beste nordmann under årets Iditarod. Hvilken plassering fikk hundekjørereren?
7. Hvilken helgelandsklubb arrangerte NM i skiskyting i vinter?
8. Helgelendingen Fredrik Gjesbakk har representert Norge i verdenscup i skiskyting i år. Hvilken klubb representerer han?
9. Emil Weber Meek har markert seg i MMA de siste årene, og debuterte med seier i UFC like før jul. I hvilket tettsted på Helgeland vokste han opp?
10. Olav Aleksander Benjaminsen er sportsdirektør i sykkelteamet Team Coop. Hvilken helgelandsklubb representerte han selv som ung syklist?

MUSIKK:

1. I år arrangeres en ny musikkfestival i Sandnessjøen – hva heter den?
2. Åge Aleksandersen spiller konsert under Tiendebyttet i Mosjøen i år. Med hvilket band spilte han inn sine tre første singler hos Experience Records i samme by?
3. Popartisten Veronica Maggio spiller på hvilken helgelandsfestival i sommer?
4. Aurora står på programmet til to helgelandsfestivaler i år – hvilke?
5. Mosjøartisten slapp sin debut-EP "Undertona av uvær" i vinter. Hva heter hun?
6. Hvor er Ida Maria fra?
7. Hvem synger Heim te Helgeland?
8. Hvilket år deltok Sandra Lyng Haugen i Idol?
9. Hvilken kjent norsk artist har framført Bob Dylan-låta Girl From the North Country i norsk drakt under navnet Jento frå Helgeland?
10. I 2015 ga Emma ut låten "Finaste damo i byen". Hvem var den en hyllest til?

Løsninger:

1. Havnafestivalen

2. Prudence

3. Rootsfestivalen

4. Trænafestivalen og Verket i Mo i Rana

5. Evelyn Mali

6. Nesna

7. Bjørn Jens

8. 2004

9. Tønes

10. Berith Pauline Olderskog

1. Bodø/Glimt

2. Mosjøen IL

3. Thailand

4. Espen Isaksen

5. Molde og Brønnøysund

6. 4. plass

7. Bossmo & Ytterøy IL

8. Bossmo & Ytterøy IL

9. Nesna

10. Sandnessjøen og Omegn Cykleklubb

9. 13.465 per 4. kvartal 2016

10. Rana – 4.460 kvadratkilometer, 4.588 kvadratkilometer inkludert hav

1. Bodo/Glimt

2. Mosjøen IL

3. Thailand

4. Espen Isaksen

5. Molde og Brønnøysund

6. 4. plass

7. Bossmo & Ytterøy IL

8. Bossmo & Ytterøy IL

9. Nesna

10. Sandnessjøen og Omegn Cykleklubb

8. Påskedagen er dagen Jesus ifølge evangeliene sto opp fra de døde

9. Etter kirkeleg tradisjon og språkbruk er dette uken mellom første påskedag og andre søndag etter påske

10. 22. mars

1. Navnet på uken fra palmesøndag til påskeaften kommer av at man i tidligere tider ikke ringte med kirkeklokkene denne uka, og ikke brukte orgelet i gudstjenestene.

2. Palmegrener.

3. "Gå forbi, hoppe over" – det betegnet en feiring til minne om Israelfolkets utgang fra Egypt.

4. Til minne om Jesu lidelse, død og oppstandelse.

5. Nikkeia

6. De følger den eldre, julianske kalenderen i sin beregning av årets høytider, og ikke den gregorianske kalenderen som ligger til grunn for den vestlige verdens kalender.

7. Om trent 20 prosent – eller 264 kvadratkilometer

8. Alstahaug



"Jeg tror de aller fleste har godt av å skifte jobb ett par-tre ganger"

Etter hvert som veiarbeidet på Helgeland ferdigstilles, knyttes regionen tettere sammen som én arbeidsmarkedsregion.

Helgeland; snart en arbeidsmarkedsregion

Jeg har i mange år bodd i Mosjøen, hatt kontor på Mo og jobbet over hele Helgeland. Jeg blir ofte spurt om det ikke er slitsomt å pendle. Svaret er at jeg ikke føler at jeg pendler. Jeg bare kjører på jobb. Kjøreturen er selvfølgelig mer slitsom på vinterføre enn sommerføre, og i de siste årene har det vært slitsomt uforutsigbart hvor lang tid kjøreturen har tatt på grunn av mye veiarbeid. Men allikevel; det tar normalt bare pluss/minus en time å komme seg i triangelet Mosjøen- Mo i Rana – Sandnessjøen. Det er absolutt innenfor det akseptable når det gjelder reisetid til jobb, og det tåler sammenligning med flere sentrale strøk av Norge. Og når de pågående tunnel- og veiprosjektene på Helgeland er ferdigstilt i løpet av 2017 vil kjøreturen bli både raskere og mindre slitsom.

Jeg vil påstå at vi i 2017/2018 endelig kan ta i bruk begrepet om at Helgeland (om vi setter en parentes rundt Brønnøy med omegn) er én arbeidsmarkedsregion. Det vil med Tøntunellen, ferdig stilt arbeid i Korgfjelltunnelen og slutført E6 mellom Bjerka og Mo i Rana være uproblematisk å bo i eller ved en av triangel-byene og jobbe i en annen by. Hva vil dette bety for

økonomiske utviklingen av Helgeland?

Jeg mener dette er en drivkraft for et sterkere Helgeland. La meg forklare.

For det første vil dette bety et større arbeidsmarked for helgelendingen. Det blir flere spennende jobber å velge i når vi ser disse tre byene under ett, og med større tilbud vil flere søke på nye jobber og kanskje skifte jobb. Jeg tror de aller fleste har godt av å skifte jobb ett par-tre ganger i løpet av yrkeskarrieren. Selv om det kan virke skummelt og krevende å skifte jobb, vokser de aller fleste på å skifte utfordringer, arbeidsmiljø og også bransje av og til. Både ledere, medarbeidere og bedrifter kan stivne etter noen år og trenger da påfyll, nye ideer og perspektiver for å blomstre videre.

Større mobilitet i arbeidsstyrken er også til det beste for bedriftene. På samme måte som at arbeidstakere har godt av å skifte jobb, har bedriftene godt av å få nye medarbeidere med jevne mellomrom. Nyansatte kommer inn i bedriften med energi, nye ideer, gode spørsmål og perspektiver fra andre bransjer og andre

arbeidsmiljø. Det er lett å bli "husblind" og nye øyne kan både effektivisere, stimulere og gi næring til nye forretningsmuligheter.

Sett i dette perspektivet vil et større arbeidsmarked være selvforsterkende: Et større arbeidsmarked vil gi bedre vekstimpulsene til de eksisterende bedriftene som igjen vil gi utvidelser, knoppskyting og dermed utvide arbeidsmarkedet enda mer. Drivkraft. Dette er det Helgeland jeg ønsker meg.

Et større arbeidsmarked og også et mer attraktivt arbeidsmarked for alle de unge menneskene vi ønsker skal komme hjem igjen til Helgeland. Vi trenger dem sårt tilbake. Befolkningsutviklingen her på Helgeland er dessverre dårligere enn i resten av landet. Vår andel av Norges befolkning går stadig nedover. En av årsakene til dette er at vi har eksportert unge mennesker sørover i flere tiår samtidig med at tilflyttingen ikke har vært sterk nok. Denne utviklingen må vi søke å snu.

Gode jobbmuligheter er den viktigste årsaken til at de unge flytter på seg. Et større og mer variert arbeidsmarked

KRONIKK

– Leve og bo på Helgeland

Hanne J. Nordgaard

46 år, utdannet siv.øk fra NHH. Har tidligere vært trainee og prosjektleder i Storebrand, økonomisjef i Helgeland Bilruter/Gods, økonomisjef og adm. dir i SHMIL og konserndirektør i SpareBank1 Nord-Norge. Tiltrer som adm.dir i Helgeland Sparebank 1. september.

vil tiltrekke seg unge mennesker med verdifull erfaring/utdannelse som igjen vil gi vekst- og utviklingsstimulans til det eksisterende næringslivet samtidig som vi får et løft i befolkningsutviklingen. Drivkraft. Snakk om vinn-vinn situasjon!

En annen god effekt av å ta i bruk Helgeland som en arbeidsmarkedsregion er at vi da binder folkene på Helgeland tettere sammen på tvers av alle de små og store kommunene. Vi blir flere som er kollegaer og venner, kunder og/eller leverandører. Dette vil på sikt dempe det konfliktnivået som flyplass- og sykehuslokaliseringsdebatter har skapt. Det å jobbe sammen på tvers av bosted vil gi større forståelse for naboen sine argumenter. Når vi bare evner å løfte oss høyt nok blir lokalisering mindre viktig. Da er det de beste løsningene som vinner.

Jeg heier på alle som har hjerte for Helgeland og som tar i bruk hele den fantastiske regionen vår – enten som arbeidstaker, arbeidsgiver, forretningsdrivende, kunde og/eller leverandør. Sammen er vi en sterk drivkraft for Helgeland.

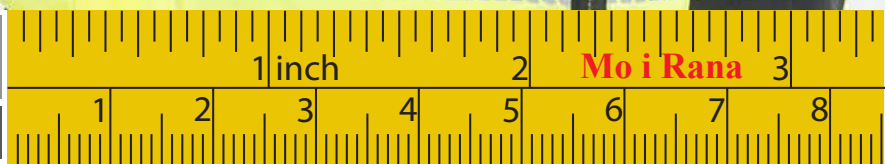


“Det har
gått helt
smertefritt!

Jeg vil på vegne av borettslaget berømme MBA Entreprenør for måten de har utført jobben med å bygge heisene. Selv med en ukes velfortjent ferie midt i anleggsperioden så viser de muskler med å ferdigstille et halvår tidligere enn forventet – ja, jeg vil si at det har gått smertefritt. Vi har nå etter hvert fått en verdiøkning, både økonomisk, men ikke minst heving av livskvaliteten i borettslaget som vi er svært tilfreds med.

*Odd Reitan
Vaktmester Kongsvegen Borettslag*

mba
ENTREPRENØR



DET ER VI SOM BYGGER



Iberneset Boligfelt - Eneboliger, tomannsboliger, leiligheter og tomter.



BERNHARD OLSEN

Din utbyggingspartner på Helgeland

Nordbohus Bernhard Olsen er engasjert i en rekke store og små boligprosjekter på Helgeland. Vi leverer alt fra både arkitekt- og ingeniørfaglig prosjektering, bygging og ikke minst markedsføring.

Her ser du eksempler på noen av våre prosjekter. Prosjektene er bygd og levert av Bernhard Olsen som utførende entreprenør.



Haugen Boligprosjekt - 12 leiligheter.



Salhusmarka i Brønnøysund - Moderne tomannsboliger.

Ta kontakt med Bjarne Nyrud på tlf 975 12 544 dersom du ønsker å diskutere et fremtidig boligprosjekt med oss.

Bernhard Olsen AS | Håndverksgt. 7, Grubhei, 8607 Mo i Randa | 75 12 88 22 | bjarne@bernhard-olsen.no

Panorama over by og fjord



O.T. Olsens gate borettslag er i ferd med å reise seg. Utsikten fra toppetasjen er det ikke noe å si på.

Framdriften går etter planen, og slik det ser ut nå vil de første leilighetene være klar til innflytting like før jul. De siste av de totalt 81 leilighetene ser ut til å være klare i mars neste år, da også næringsarealene vil være klare.

Bildene viser utsikten fra toppetasjen i det nordvestlige hjørnet – på dagtid og på kveldstid. Med utsikt over fjord og den delen av byen som ligger ned mot sjøen, skulle det være mulig å trives godt her.

GOD UTSIKT

– Det er ikke mange boligprosjekter i en

slik høyde, og det er fortsatt noen leiligheter igjen med veldig god utsikt, sier prosjektleder Stig Roger Nilsen.

– Byen er stadig i utvikling, så man kan ikke garantere at det aldri kommer opp store bygninger. Men med jernbanen såpass nær, vil det alltid være luft uansett. De aller fleste beboerne vil oppleve utsikt, lang solgang og gode lysforhold.

Det kombinerte leilighets- og næringsbygget består av tre blokker på sju og åtte etasjer. Den første blokka, blokk A som er den nærmest sentrum, vil slik

det ser ut nå være innflyttingsklar 15. desember for de som har kjøpt leilighet her. Blokk B skal så være klar til innflytting 15. februar 2018, mens blokk C ser ut til å bli ferdig en måned senere. Da er også næringsarealene klare til å flyttes inn i. Sparebank 1 Nord-Norge har leid 2/3 av dette arealet.

– Det er noen hundre kvadratmeter ledig, og vi jobber for å få kontrakter på plass i løpet av året, slik at også disse lokalene blir flyttet inn i når bygget er klart, sier Nilsen.

STORT PROSJEKT

Nærmere 60 av de 81 leilighetene er allerede solgt.

– Vi har jobbet mye med tilvalgsprosesser med de som har kjøpt allerede – er det vegger som skal flyttes, parkett som skal skiftes. Vi har ønsket å få dette unnagjort før vi nå igjen kommer til å ta opp mer offensiv markedsføring av de leilighetene som er igjen, sier Nilsen, og minner om plussarealet som et ekstra gode.

– Dette finnes ikke i borettslag her i Mo i Rana per i dag, og blir veldig bra med mø-

Ingenting å si på utsikten fra toppetasjen, verken i lys eller mørke.



Største eiendomsmegler

REDE Eiendomsmegling er boligbyggelagenes eiendomsmegler. Her får du kvalitet og erfaring, enten du skal kjøpe eller selge. Helgelands største

eiendomsmegler har kontorer både i Brønnøysund, Sandnessjøen, Mosjøen og Mo i Rana.

Fortsatt leiligheter igjen

Lynghemåsen borettslag er det fortsatt mulig å finne sin leilighet. I skrivende stund er det fortsatt ni leiligheter igjen.

– Det er to størrelser, 83 og 118 kvadratmeter, og man kan velge mellom to eller tre soverom, sier eiendomsmeglerne Mona Kristiansen og Susanne Møgster Dahle i Rede Eiendomsmegling.

I tillegg til bad, vaskerom, kjøkken og stue med utgang til flott balkong i leilighetene, er det bod og parkeringsplass i parkeringskjeller



terom, treningsrom med badstue og en lounge/oppholdsrom for sosialt samvær. Dette er under detaljplanlegging nå. Det er Sentrum i utvikling (SIU), Zar Eiendom og MOBO Helgeland som sammen står bak byggeprosjektet. Den totale kostnadsrammen er på over 400 millioner kroner. Rede Eiendomsmegling står for salget av leilighetene, som varierer i størrelse mellom 45 og 125 kvadratmeter.



til alle. Fra kjelleren er det heis til alle etasjene. – Alle leilighetene får fin utsikt og det er gode solforhold i Lyngheimåsen, forteller Kristiansen og Dahle. Leilighetene er organisert i borettslag med lave driftskostnader og månedlige utgifter. Leilighetene ferdigstilles i oktober, så her er det mulig å flytte inn i ny leilighet før vinteren setter inn.



Kombinasjonen av nærheten til byen og nærheten til naturen har ført til svært stor interesse prosjektet Sjøveien Vest på Båsmoen.

Leilighetsprosjektet Sjøveien Vest var knapt lagt ut for salg, før de første leilighetene ble solgt.

Første trinn av Sjøveien Vest-prosjektet, bestående av tolv leiligheter i ett bygg, ble nylig lagt ut for salg. Eiendomsmegler Susanne Møgster Dahle hos REDE Eiendomsmegling melder om stor interesse for prosjektet.

– Prosjektet er godt mottatt, og vi opplever stor interesse. De første leilighetene er allerede solgt, sier Møgster Dahle. Sjøveien Vest betegnes som et spesielt prosjekt, noen har sågar brukt betegnelsen “unik”. Noe av bakgrunnen for dette er beliggenheten i et grenseland

mellom by og landlig idyll. I tillegg har utbygger vektlagt at uteområdene skal holde høy standard. Tangen Uteanlegg har vært involvert i prosjektet helt fra begynnelsen.

– Noe av det som gjør dette til et ekstra spennende prosjekt for oss, er at vi har vært med i planleggingen helt fra da Meyer AS kjøpte eiendommen med tanke på å utvikle et boligprosjekt her. For utbyggeren har utomhusplanen hele tiden vært prioritert og vektlagt for å gi prosjektet en merverdi, sier Rune Tangen, anleggsgartnermester og daglig leder ved Tangen Uteanlegg.

– Uteområdene er en viktig del av opplevelsen ved det å bo, sier Carsten Rimer i Meyer AS, som sammen med Helgeland Bolig står bak Sjøveien Vest-prosjektet.

De tolv leilighetene som inngår i prosjektet kommer i tre ulike størrelser. Egen parkeringsplass i parkeringskjeller er også inkludert. Det er i tillegg heis i leilighetsbygget.

– Her skal alle kunne bo godt i alle livsfaser, i nydelige omgivelser og med korte avstander til det aller meste, sier Helgeland Boligs Andreas Lund.



Bygger funkisboliger på Båsmoen

Rekkehus i solrikt og barnevennlig område klar til innflytting i sommer.

Ånesveien 34 bygger Nordbohus nye rekkehus. Det er snakk om tre funkisboliger med garasje som skal være innflyttingsklare 1. juni.

– Boligene er i et opparbeidet boligstrøk på Åneset med flott utsikt, her er det både solrikt og barnevennlig, sier Mona Kristiansen og Susanne Møgster Dahle i Rede Eiendomsmegling.

Boligene har en god planløsning med romslig entré, bad/vaskerom og tre sove-

rom i 1. etasje, samt stue og kjøkken med åpen løsning i 2. etasje. I 2. Etasje er det ekstra takhøyde – 2,75 meter. Vinduene er 2,40 meter høye.

– Dette gir en god og luftig romfølelse, og selvfølgelig en fantastisk utsikt, forklarer Kristiansen og Dahle.

– Kjøkkenløsningen er artig med en godt utrustet kjøkkenøy som deler inn rommene, samtidig som man får ekstra oppbevaringsplass, sier Kristiansen og

Dahle, og legger til at det også er en egen bod tilknyttet kjøkkenet.

Alle boligene har utgang til terrasse fra 2. etasje, i tillegg til en utgang til markterasse via soverom i 1. etasje.

Boligene er organisert som borettslag, med en 50/50-fordeling mellom innskudd og fellesgjeld. Innskudd fra 2,16 millioner kroner og fellesgjeld på 2,15 millioner kroner.

Eirik Liljedahl kjører en spesialmaskin for boring i arbeidet med parsell 1 i Skamdalen. Her sammen med skytebas Lasse Jensen.

I rute fram mot 2019

Halvannet år etter byggestart kan Hæhre entreprenør konkludere med at utbyggingen ligger godt foran skjema.



Arbeidere i Hæhre i full gang med å reise en kulvert ved nye E6 på Røssvoll.



Elvebunnen i Røssåga har vært en av de største utfordringene i arbeidet med den nye brua på strekningen.

Driftsleder Egil Nilsen slipper tak i rattet med høyrehånda for å ta kjøreturens fjerde telefon på den håndfrie. Noe korte kommandoer senere, er han på plass igjen.

– Min hovedoppgave er å geleide arbeiderne på rett spor, så det blir mye telefoner og kjøring fram og tilbake, sier han og bremser firmabilen helt ned på toppen av en liten høyde ved Røssåga.

– Elvebunnen er veldig mudrete, noe som har gjort det vanskelig å legge et solid fundament for brua ut fra den nye tunellen. Det har vært en nøtt å knekke, men ellers har vi møtt på få utfordringer utenom det vanlige, sier Nilsen.

Han har jobbet i Hæhre i ti år, og har trives hver eneste dag på jobb.

– Det passer meg perfekt å jobbe i anleggsbransjen. Vi har muligheter i skiftarbeidet, som få andre har. Om jeg har lyst kan jeg ta meg en liten sydentur mellom skiftukene. Jeg var i USA forrige februar og jula tilbrakte vi på Tenerife, forteller Nilsen.

FYLLER TO FLY

Hæhre har til enhver tid mellom 170 og 200 mann i sving på E6 Nord. Disse jobber skift 14 dager på og 14 dager av, klokken 07.00 til 20.00, med fri på søndag. Boplassen deres i Mo i Rana er en stor brakkerigg på Røssvoll og en noe mindre på Bjerka og Krokstrand.

– Det er klart det er spesielt i et lite lokalsamfunn at det rykker inn en stor bedrift som vår, med så mange ansatte og er så å si

bofaste her i to år, før vi plutselig blir borte igjen, sier anleggsleder for daganlegget på Røssvoll, Per Jørgensveen.

På Røssvoll bor arbeiderne i tre 44-manns-brakker, med soverom, TV-stue, lomperom med vaskemaskin og tørkerom og kantine. På hverdagene er de stort sett oppe 05.00. Hæhre fyller to hele fly til og fra Røssvoll når det er skiftbytte.

– Det er mange hensyn å ta, og vi tror og håper at Hæhre blir sett på som et positivt tilskudd av de som allerede bor her, fortsetter han.

GODT NABOSKAP

Hæhre er svært opptatte av å legge til rette for lokalbefolkningen og andre som benyt-

ter E6 Nord.

– For oss er det viktig å være en minst mulig inngripen i dagliglivet til de som bor her og benytter veien. Det føler vi at vi lykkes med. Vi får mye skryt for trafikkavviklingen, og det meste har så langt gått på skinner, sier Nilsen.

– Det er viktig for oss å holde oss inne med naboene og grunneieren, og vi strekker oss svært langt for at de skal være fornøyde også etter utbyggingen. Om noen trenger et lass grus, får de det, og vi har også satt opp en egen kulvert på Røssvoll for å sikre at en bonde fikk beholde veien han har hatt for dyra sine til beiteområdene, forteller Egil Nilsen.

MÅ BRUKE HODET

Alarmen for sprengning går i Skamdalen. Trafikken er stoppet i begge ender, og arbeiderne har bare tjue minutter på seg før den skal startes igjen. På den tiden skal de ha rukket både å sprengne og å frakte vekk steinene ved hjelp av gravemaskiner og dumpere. En gang gikk det galt, og ei hel fjellside raste ut. Da ble veien stengt i to timer. Skytebas Lasse Jensen er glad det hører til sjeldenhetene.

– Noen av fjellsidene vi sprenger i her har noen utfordrende skjæringer, så det gjelder å bruke hodet, sier han, og ser oppover dalsøkket. Han har jobbet med sprengning i 22 år, og mye har forandret seg.

– Vi jobber større og mer effektivt, og det er samtidig blitt mye strengere. Før kunne jo hvem som helst få lov å håndtere dynamitt. Nå er det strengt forbudt å gjøre noe uten

å ha en skytebas tilstede, som er ansvarlig for sprengningen, så de får ikke gjort så mye gærent, sier Jensen og humrer.

– Det er aldri en kjedelig dag på jobb. Hver eneste dag byr på utfordringer og nye løsninger må finnes. Om ikke jeg gjør jobben min bra nok, blir konsekvensene helt enorme, så det gjelder å holde tunga rett i munnen. Vi må passe på at vi ikke skyter så store salver at vi ikke rekker å rydde unna, og vi må sørge for at rystelsene ikke blir så store at det kvelver ut. Det er et vanskelig feil med jordslepp. Det er vanskelig å forutse hvordan det vil oppføre seg.

Det er ikke bare E6 Hæhre må ta hensyn til i sprengningsarbeidet. Jernbanen løper rett under veien, og kommer det er ekstratog, går en av de planlagte sprengningene i vasken.

– Det er et enormt maskineri som skal gå sammen under boring og sprengning, forteller Jensen.

DRAKK KROA TOM

Arbeidsgjengen på parsell 1 bor på Bjerka under skiftperiodene. De er en sammensveiset gjeng.

– Arbeidskollegene blir på mange måter en familie. Når vi er hjemme er det reindyrking av familielivet og lite tid til gamle venner. Kompisgjengen blir den vi har på arbeid, og jeg kan si med hånden på hjertet at jeg aldri har opplevd noe uvennskap mellom oss, sier Eirik Liljedal, som kjører en spesialmaskin for boring.

– På lørdagene tar vi løs, og da drar vi gjerne ut på byen sammen. Det har driverne av kroa i Korgen fått merke. Hele arbeids-

gjengen fra Røssvoll kom hit på fest ei helg. Vi var 200 mann til sammen da drakk vi kroa tom for både øl og sprit. Det var visst første gang på 15 år kroerten hadde opplevd noe lignende, sier Liljedahl og flirer.

I likhet med arbeidskollegene på Røssvoll trives Eirik og Lasse i Mo i Rana, men er realistiske i forhold til at det kun dreier seg om en kort periode av livet.

– Jeg vet at når jeg er ferdig med jobben min her, skal vi avgårde til et nytt sted, og det går ikke an å surve over det. Vi sprengningsfolk er de første som kommer til en lokasjon og de første som drar. Så blir det spennende å se hvor vi ender opp neste gang!

Det er store krefter som skal til i arbeidet med E6 Nord.

E6 Nord

- Helgeland nord er det første av i alt tre kontraktsområder for pakken E6 Helgeland. Prosjektet strekker seg over en vegstrekning på 125 kilometer, fra Korgen til Bolna. Det skal bygges 62 kilometer veg, hvorav 47 kilometer er utbedringstiltak for eksisterende veg.
- Utbyggingen skjer gjennom en såkalt vegutviklingskontrakt. Den gir entreprenøren ansvar både for prosjektering og byggingen av vegen, samt drift etter ferdigstillelse.
- E6 Helgeland nord ble vedtatt av Stortinget 3. juni 2014 og arbeidet startet 3. september 2015. Det er Hæhre Entreprenør AS som bygger den nye vegen.

Spesialmaskinsjåfør Eirik Liljedahl og skytebas Lasse Jensen tar seg en pust i bakken mellom slagene i Skamdalen.



nettoline
KJØKKEN BAD GARDEROBE



NYHET! TIRANO SKAPFRONTER

Lanseringstilbud – 30% rabatt

I forbindelse med lanseringen av vår nye Tirano-serie gir vi deg nå gode rabatter på kjøkken, garderobe og bad med denne fronten. Tirano leveres i tre elegante utførelser; hvit, svart og grå eik. Tilbudet gjelder til og med 8. april 2017 ved kjøp av komplett nettoline kjøkken/garderobe med minimum 10 skap eller komplett bad. Levering innen 9. juni 2017. Tilbudet kan ikke kombineres med andre tilbud/rabatter. Besøk nærmeste butikk eller se mer på nettoline.no

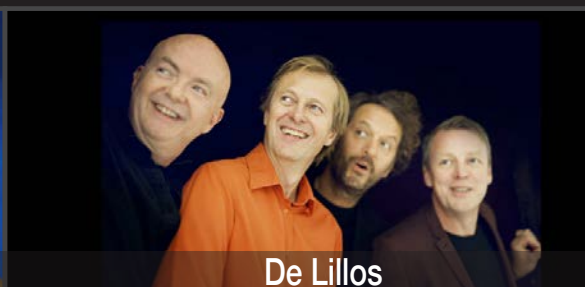
www.nettoline.no

BJØRNÅDAL AS
VVS- & Kjøkkenbutikk
Strandgt. 25, 8601 Mo i Rana Tlf.: 751 53000



Ole Paus & Jonas Fjeld

27. APRIL



De Lillos

27. MAI



Rasmus Wold Sigrid Bonde Tusvik Adam Schjølberg
Jonna Støme Halvor Johansson

3. JUNI



30. SEPTEMBER *



Wallmans Dinnershow

17-18. NOVEMBER



The Show must go on - Åge Sten Nilsen

25. NOVEMBER

* Billetter til salgs fra 1. mai

Billetter: billettportalen.no/ticketmaster.no

KULTUR og KONFERANSE i MEYERGÅRDEN SPEKTRUM

Flerbrukssal for store konferanser, banketter og konserter med kapasitet på opp til 1000 mennesker, ny og imponerende konferanseavdeling med 15 topp moderne møterom og 96 nye hotellrom.

Alltid et godt tilbud på Helgelands beste konferansehotell.

Scandic

MEYERGÅRDEN

Tlf: 75 13 40 00
www.meyergarden.no

VELEGNET FOR
VANSKELIG OG STORE
MENGDER SKITT!

SUPERTILBUD

790,-

HØYTRYKKSSPYLER

Kärcher K2 Classic. Til hagemøbler, sykler og mindre områder i hage. 110 bar trykk, maks vannmengde 360 l/t. 4 m slange, høytrykkspistol, strålerør og rotojet-dyse medfølger. Motor 1,4 kW.



2990,-

HØYTRYKKSSPYLER

Kärcher K5 FC Flex. Høytrykkspistol med trykkindikator på pistolgrep. Velg mellom soft, medium og hard, samt påføring av rengjøringsmiddel. Rengjøringskapasitet på ca. 40 m² i timen. 145 bar. Maks vannmengde på 500 l/t. Motor på 2,1 kW og 8 m fleksibel høytrykksslange.

790,-

TØNNEGRILL CANCUN

Tønnegrill for kull med stor kapasitet og oppbevaringshulle i bunn. Grillrist i emaljert stål. To separate rister gjør det mulig å grille på ulike høydenivåer. Produsert i pulverlakkert stål.



990,-

BÅLPANNE

Pannen er produsert i kraftig gods på 1,5 mm. Grillristen kan heves og senkes på tre ulike nivåer. Gnistfanger medfølger. Panne diameter: 64 cm, høyde: 123 cm, vekt 11 kg.



299,-

TRILLEBÅR

Klassisk hagetrillebåre. Vekt: 9 kg. Volum i liter. Kassens mål: 610x800mm. 2 lags hjul.



299,-

FRITIDSØKS

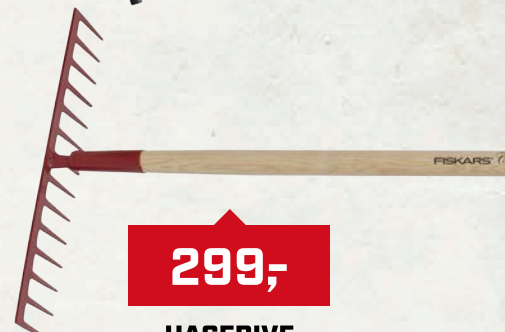
Fiskars fritidsøks XS X7. En allsidig øks for friluftsliv, camping og feriebruk.



299,-

HAGERIVE

Fiskars Classic hagerive med 14 rette tinder. Norsk kvalitet! Solid hagerive for lufting av plen og raking i bed.



SJEKK UT VÅR
HJEMMESIDE!

GIPLING.NO

ABONNER PÅ VÅRT
NYHETSBREV!

BM



MO I RANA

Verkstedveien 13
8624 Mo i Rana
Tlf: 75 12 75 00
Åpent:
7-18(9-15)



BYGGMAKKER

Gipling



ALLTID LOKAL OG NÆR
Kom gjerne inn oss i Mosjøen eller i Mo i Rana.



VI LEVERER
altibox

Kundesenter: 75 43 05 00 / post@signal.no

MOSJØEN Daneljordet 15
MO I RANA Fridtjof Nansens gate 6

Jon og Anna Aga jobber og bor sammen 24 timer i døgnet. Da er det viktig å si at man er glad i hverandre. Ofte.

Ser hver enkelt gjest

Det er mye viktigere for Jon og Anna Aga å få håndhilst på alle gjestene, enn å skulle ha 200 besøkende i døgnet.

Inntrykket av å være midt i ødemarka, eller kanskje ved verdens ende. Vega havhotell ligger i ensom majestet på hovedøyas nordvestlige spiss med utsikt rett ut i evigheten. Bare fuglene og vinden høres. Småøyene ligger badet i skumsprøyten fra havet. I nesen leker duften av kveitemiddag og tang. Hit kommer de som søker stillheten, roen, naturen og ikke minst den varme velkomsten til Anna og Jon Aga, som er kjent langt utenfor Vegas grenser.

HJEMMEKOSELIGE OMGIVELSER

Ekteparet Aga kjøpte Vega havhotell sammen med fem andre par høsten 2002, og åpnet til påske i 2003 med fem nyrenoverte rom, restaurant og resepsjon. Størstedelen av bygget lå fortsatt brakk med vannskader, og sto først klart i 2006 etter et dugnadsarbeid uten like fra venner, familie og bygdefolk. Nå har havhotellet 21 rom i tillegg til at tre nye havsuiter er under bygging og skal stå klare 1. mai.

– Vi har gjort det slik at når vi har tjent ei krone har 50 øre gått til oppussing, renovering og videreutvikling av driften. Slik har vi bygget oss opp sakte, men sikkert, sier Jon Aga, og ser seg rundt i den lune og koselige resepsjonen. Det spraker lystig i peisen, og på bordet serveres kaffe i småblomstrete porselenskopper med tangmakroner på et lite sølvfat. En artig og smakfull gimmick.

– Folk som kommer hit søker ro og stillhet. De ønsker å spise godt, kose seg og bare nyte dagene. Det er derfor vi ikke har noen bakgrunnsmusikk eller TV på rommene. Vi har bare kikkerter. Vi synes det holder, sier Jon.

HVER ENKELT GJEST ER VIKTIGST

Anna og Jon har hele tiden hatt sitt eget driftsselskap, med full bestemmelsesrett over driften. I 2008 kjøpte de også ut de andre eierne. Det har vært viktig for dem å ha begge hendene på rattet i arbeidet med

å bygge opp Vega havhotell.

– En så liten bedrift som denne kommer ingen vei om så mange ulike meninger og interesser skal dominere. Jeg og Anna driver under vår overhengende filosofi om at det er mennesket og gjesten som skal betjenes. Når jeg er på firmareise i Oslo opplever jeg ofte at resepsjonisten knapt ser på meg når jeg sjekker inn, og likevel legger jeg gjerne igjen 5-6000 kroner før jeg reiser igjen. Slik kan ikke et lite hotell drive, om de skal overleve, sier Jon bestemt.

På Vega havhotell møtes alle gjestene med en utstrakt hånd, bokstavelig talt. Jon og Anna håndhilser på alle gjestene sine.

– Det er jo det kjekkeste jeg også vet. Det å få en skikkelig velkomst. Når folk kommer hit og velger å bruke pengene sine her skal de oppleve en atmosfære som er verdt det. De skal kunne snakke fritt og slippe å gjøre seg til. Den kulden som dessverre har sneket seg inn i hotellbransjen i de større byene skal aldri få innpass her, sier Jon.

MANGE ÅRS ERFARING

Anna og Jon har jobbet i hotell og restaurant siden de var 14 år gamle, og har derfor gjort seg opp klare formeninger om hvordan de ønsker å ha det under sitt tak. De ansatte har klare linjer å forholde seg til. De fleste av de ansatte er danske og svenske arbeidere med solid hotellerfaring som ønsker seg et helt spesielt opphold i Norge.

– Vår policy er at alle som jobber her skal ha det trygt og godt, og da er det viktig med spilleregler og god opplæring. De ansatte har en fadder som følger dem i tre uker, og sørger for at de er sikre på sin egen kunnskap og oppgaver. Vi setter vårt personale svært høyt. Vi trenger ikke så stor plass selv, sier Jon Aga.

Han har ikke så mye å bevise lengre. Jon og Anna har lagd TV-serie og kokebok, vunnet priser og utmerkelser, tatt i mot kongen og dronningen og figurert flere ganger i nasjonale medier. Jon mener at en sjef som

ikke blir nevnt er en god sjef.

– Jeg var 18 år gammel da jeg ble hovmester første gang og fikk nøkkelknippe i beltet og dressjakke. Jeg trodde jeg var konge, helt til jeg ble tatt inn på teppet av hotelldirektøren som gav meg klar beskjed om at jeg skulle stille krav også til meg selv, og ikke bare omgivelsene selv om jeg hadde fått et nøkkelknippe. Da kom jeg fort ned på jorda igjen, og nøklene tilbake i lomma. Den samtalen sitter i enda, sier Jon Aga.

VIL IKKE BLI STØRRE

Når havsuitene står ferdige har Vega havhotell 24 rom. Så mye større vil de heller ikke bli. Det handler om nettopp dette med å se alle gjestene i øynene og å ta dem i neven.

– Vi har hele tiden hatt så å si fullt belegg, og de siste somrene kunne vi solgt ut hotellet tre ganger i perioder. Det ønsker vi ikke. Det er mye viktigere å passe godt på de 50 vi har her, enn å skulle bli et storhotell med 200 gjester, sier Jon Aga.

De to er først og fremst vert og vertinne. Under et besøk på Vega havhotell møtes du nesten hver morgen av Anna som går fra frokostbord til frokostbord og tar seg god tid til gjestene. På kvelden serveres femretters middag, og da er det minst fem servitører på jobb, for å sørge på at hver gjest følges nøye opp. Kvelden avsluttes med at Jon, som styrer kjøkkenet, tar seg en runde i restauranten for å prate med gjestene om maten og atmosfæren.

– Vi ser selv at vi har skapt en forventning om at det alltid må være minst en Aga her, så det jobber vi hardt for å leve opp til, sier Jon med et smil.

INSPIRASJON FRA HELE VERDEN

Vegaøyene har en spennende og rikholdig natur med verdensarvstatus. Samarbeidet mellom reiselivsaktørene er tett, men Jon savner en aktivitetsoperatør i kommunen som kunne vært med på å aktivisere gjestene.

– Det er en spektakulær natur her, med flotte tilrettelagte turløyper, høye fjell og et vakkert øyrike. Vi skulle gjerne hatt noen som gjorde dette enda mer tilgjengelig for gjestene våre. Det er ting på gang, så det blir spennende å se fremover, sier Jon.

Vega havhotell har høysesong fra april til september og holder stengt i januar. Da reiser Jon og Anna selv på ferie, og kommer hjemme fulle av inspirasjon. Steinene som ligger i vaskene på hotellet så de først i Miami, mens ideen med dobbeltdusj i havsuitene stammer fra Barcelona. Antennene er ute hele tiden. Vega havhotell har flest nordmenn blant gjestene, men også mye internasjonalt besøk fra blant annet Kina, Sør-Afrika, Frankrike, Østerrike og Spania. Hotellet arrangerer også tilrettelagde opplegg for bedrifter som kan komme til dem for teambuilding og sosialt samvær.

– Vi ligger såpass for oss selv at de som velger å komme hit blir her. Slik kan de skape miljøet selv, sette dagsorden og ikke minst sitte sammen og nyte et godt måltid med god tid.

REISELIV I GENENE

Engasjementet i gjestene og bransjen er arvelig. Datteren Vilde var bare 13 år da hun begynte å jobbe på hotellet om sommeren. Nå jobber hun i reisebyrå, mens sønnen Gaute, som for tiden er student, tidligere var markedssjef i Scandic.

– De har det i genene og har vokst opp med det. Jeg og Anna har noen ganger bekymret oss for at det har gått ut over oppveksten og oppdragelsen, men de framholder at de har hatt en god barndom. De må jo si det! sier Jon Aga og flirer, før han får et mer alvorlig drag over ansiktet.

– Vi er veldig glade i hverandre, og sier det ofte. Jeg og Anna er veldig obs på det. Om det at vi driver dette hotellet og lever oppå hverandre 24 timer i døgnet begynner å gå utover ekteskapet gir vi oss med en gang. Det er tross alt det som er det aller viktigste.



For Jon Aga og kona Anna er det viktig å by på varme og hjemmehygge i møtet med Vega havhotell.



I det ene møterommet har en gammel naustvegg blitt et dekorativt blykkfang.



Vega havhotell har så vakker en utsikt at de velger å ha kikkerter isteden for TV på rommet.



Jon Agas spesialitet: Sjokoladekake og kransekake i skjønn forening, pyntet med tangmakroner.



I tilknytning til hotellet ligger en gammel stue fra 1892. Denne blir nå bygd ut for å huse tre helt nye havsuitere.

Mangfold som suksessfaktor

Halvannet år etter de åpnet kan ledelsen ved Kulturbadet konkludere med at det går bættele godt!

– Vi er strålende fornøyde. Det går rett og slett bættele godt, sier kultursjef i Alstahaug Odd Arnold Skogsholm, som har sitt arbeidssted på Kulturbadet sammen med resten av kommunens kulturavdeling.

Besøkstallet har økt jevnt per halvår siden åpningen høsten 2015. Høsten 2016 hadde Kulturbadet historisk godt besøk, og tallene hittil i år tyder på at det topper seg nok en gang våren 2017.

– Vanligvis dabber det av etter nyhetens interesse har lagt seg, men det har ikke skjedd her. Det er tydelig at Kulturbadet har dekket et behov vi har hatt i kommunen over år. Vi har nok vært litt utsultet. At interessen har vært der er tydelig på antall sandnessjøværingene som har vært å treffe på festivaler og arrangement rundt i regionen, fortsetter Skogsholm.

TILBUD TIL LOKALE

Mangelen på gode lokaler gjør at nasjonale og lokale aktører har måttet reise forbi Sandnessjøen i en årrekke, ikke engang regionteateret Nordland Teater har kunnet legge turnéruta innom byen. Den trenden har Kulturbadet snudd.

– Vi tenkte i utgangspunktet at det ville bli utfordrende å finne de forestillingene som var helt perfekte for vår region, men besøkstallene viser at det har vi lyktes med. Vi ser at det å tenke bredde fungerer aller best. Gledelig er det også at vi kan tilby gode lokaler til våre lokale lag og foreninger. Så godt som alle lag, korps og kor lokalt har vært inne i Kulturbadet i løpet av 2016, sier kulturkonsulent Trine Mathisen Vassvik.

PUBLIKUM FRA HELE REGIONEN

Tallene for 2016 viser at Vassvik og Skogsholm slett ikke overdriver. Anslagsvis har 250.000 besøkende vært innom Kulturbadet i 2016. 120.000 av disse har lånt bøker eller kjøpt billetter til badet eller kulturopplevelser. Tallet for kinoen er utrolige femdoblet. Gammelkinoen i Alstahaug solgte 6000 billetter i 2014 og ble lagt ned i 2015. I 2016 har 30.000 sett kino i Kulturbadet.

– Det er bare å gi gass fremover. Aktiviteten øker bare på, og i det vi tenker at vi kanskje har hatt for mange arrangement på en måned, viser det seg ofte at det er marked for enda mer. Målet vårt på sikt er å ha bredde, men

samtidig finne det som kan være særegent for Sandnessjøen og som derfor kan trekke folk fra Mosjøen og Mo i Rana hit til oss. Det er vi allerede i gang med. Vi har hatt flere arrangement som har trukket publikummere fra hele regionen, sier Skogsholm.

NATURLIG MØTEPLASS

Kultursjefen trekker summen av alle tilbudene fram som suksessfaktoren til Kulturbadet. Det at badet, konsertsalene og kinoen ligger vegg i vegg, og at besøkende artister kan tusle på tøflene fra hotellrommet i Scandic Syv Søstre til konsertscenen de skal spille på.

– Vi har blitt et bygg som brukes fra morgen til kveld, og en naturlig møteplass for de som bor i byen. Kulturbadet har blitt akkurat det vi drømte om at det skulle bli, og ingenting er vel bedre enn det, sier Trine Mathisen Vassvik.

BTX: Odd Arnold Skogsholm og Trine Mathisen Vassvik kan konstatere at besøkstallene bare fortsetter å peke oppover for Kulturbadet i Sandnessjøen.

Kulturbadet

- Kulturbadet er tegnet av L2 arkitekter, og det ferdige resultatet er nær 100 prosent lik deres forslag.
- Vedtaket om bygging kom i 2012, og Kulturbadet ble åpnet 22. august i 2015.
- Huset er på 7500 kvadratmeter og inneholder topp moderne kino med Dolby Atmos, kultur- og konferansesal, storsal for konserter/teater/konferanser, blackbox/dansesal, folkebad, bibliotek, galleri, kulturskole og frivilligsentral. Vegg i vegg med Kulturbadet finner du Scandic Syv søstre.



Daglig leder på Kleshengern, Even Lukkassen, har kledd helgelendingene i 30 år.

På Kleshengern i 30 år

I Sandnessjøens handlegate ligger en klesbutikk litt utenom det vanlige.

- Vi tilbyr klær til voksne kvinner og menn som vil fornye garderoben sin med noe fint både til hverdags og fest, forteller daglig leder Even Lukkassen.
- I september fylte Kleshengern 30 år.
- Vi er ikke kjedestyrte, og mange kunder setter pris på det. Vi reiser på flere messer i løpet av året, og som frittstående bedrift kan vi plukke ut varene selv. Vi lytter til kundene og bestiller inn varer som vi vet faller i smak.
- Det er to ansatte på Kleshengern. Lukkassen har selv jobbet i butikken siden de åpnet dørene i 1986.
- Han har lang erfaring fra bransjen og vet som regel hva som vil slå an, men det

- kan være krevende å drive en frittstående klesbutikk.
- Vi har heldigvis mange trofaste kunder, ikke bare fra Sandnessjøen, men også fra Herøy, Dønna, Træna, Vega og Brønnøysund.
- Leverandørene Lindbergh, Jacks og Erla of Sweden tilbyr herrene det siste innen mote og søm, mens 2-biz, OneTwo, Zavanna, C-Ro og Ciso sørger for at damene har et rikt utvalg på Kleshengern.
- Medlemmene i MOBO får ti prosent rabatt på alle klær til ordinær pris.



Eierne av Blomsterbua, Björg Haustreis (tv.) og Jeanette Rønnes, har den perfekte gave til alle anledninger.

Utvalg og kvalitet

Midt i Sjøgata ligger Blomsterbua. På steintrappa står påskeliljene i full blomst og gir en smakebit på hva som finnes i butikken som bugner av blomster i alle farger og former.

- Vi satser på å ha noe for alle og enhver, forteller blomsterdekoratør og medeier, Jeanette Rønnes.
- Det var medeier Björg Haustreis og mannen som startet Blomsterbua for 45 år siden.
- Vi ligger godt til her i Sjøgata. I tillegg har vi mange års erfaring og deler gjerne av fagkunnskapen. Det setter kundene pris på, sier Haustreis.
- Blomsterbua tilbyr blomster til alle livets små og store øyeblikk. De har blomster for alle sesonger og høytider samt flotte gaver, vaser og pynt, sjokolade og lakris.
- Det gamle huset står i vakker stil med innholdet.
- Innredningen vår er nok litt annerledes

- da vi har prøvd å beholde den gamle stilen, forteller Haustreis.
- Men, det er ikke bare den gamle og koselige stilen på innredningen som faller i smak hos kundene.
- Nå er det veldig populært med de gode gammeldagse grønnpantene. De er i vinden som aldri før, sier Rønnes og viser frem litt av utvalget.
- I tillegg dekorerer vi mye. Vi ser at mange liker å gi blomster i gave. Det er nemlig en gave som passer enhver anledning.
- Medlemmene i MBBL og MOBO Helgeland BBL får ti prosent rabatt på alle varer til ordinær pris.



Nordland Teater turnerer for tiden med forestillingen "Det eventyrlige Dissosia".

Et publikum som kan utfordres

- Fra sin base i Mo i Rana, turnerer Nordland Teater i alle fylkets 44 kommuner. Årlig har de et besøk på over 30.000 – rekorden er 36.000 – på sine forestillinger. Et tydelig tegn på at teatret blir satt pris på. Og teatersjef Birgitte Strid setter pris på sitt publikum.
- I nord er det en iboende råskap. Vi trenger ikke være så høflige, sier Strid.
 - Jeg liker det nordnorske publikummet. De har en åpenhet med tanke på formuttrykk som man kanskje ikke opplever andre steder. Vi kan sette opp ganske mye ulikt teater. Folk er ikke redde for å prøve noe nytt. De kommer for eksempel og ser Vannposten, som er saktegående, japansk teater – og de liker det.
 - Teatersjefen tror Vinterlysfestivalen har vært med å gi grobunn for en god teaterforståelse og toleranse for former og uttrykk. Nordland Teaters ambisjon er

- å være den viktigste og mest spennende aktøren fylkets kulturliv.
- Vi skal lage magiske øyeblikk, teater som tar deg ut av hverdagen. Samtidig skal vi være relevante og si noe om samtiden, sier Strid, som også er opptatt av at det skal være et nordnorsk preg over det de setter opp.
- Nordland Teater ble opprettet i august 1979, og har siden gledet nordlendingene med sitt nærvær. For tiden reiser de rundt med forestillingen "Det eventyrlige Dissosia" som etter en helgelandsrunde før påske, skal turnere lenger nord etter høytiden. Familieforestillingen "Den lille prinsen" kan man se på teatrets hovedscene to ganger i mai.
- Medlemskap i MOBO Helgeland gir inntil 20 prosent rabatt på teatrets egenproduserte forestillinger.



Thor Henrik Paulsen (t.v.), Egil Lunde og Arnt Roger Schjølberg og resten av Sinus Brønnøysund AS kan vise til solid kompetans og erfaring.

Ser lyst på framtiden

- Sinus Brønnøysund AS med sine 21 ansatte leverer alt innen elektriske installasjoner – det være seg i boliger, næringsbygg, landbruk, oppdrettsanlegg eller bergverk.
- Vi gjør mye servicearbeid både i boliger og næringsbygg, vi har mange faste kunder, forteller daglig leder Arnt Roger Schjølberg, Thor Henrik Paulsen og Egil Lunde i Sinus Brønnøysund AS.
 - Medlemmene i MOBO Helgeland får 10 prosent rabatt på ordinær timepris, mens det er 22 prosent rabatt på materiellet.
 - Det er en del penger å spare på det. Medlemmene må vise medlemskortet når de bestiller jobben, understreker trio.
 - Bedriften ble startet i 1989 under navnet Oddvar Maasø AS, før det ble navneendring ved eierskiftet for tre år siden. Det er dermed en bedrift som kan vise til solid erfaring og kompetanse blant sine ansatte.

- Vi er godkjent for internkontroller innen landbruk, næringsbygg og boliger. Vi er også godkjent for termofotografering av sikringskap og elektriske anlegg. Internkontroller er noe vi satser mye på, forteller Schjølberg.
- Innen landbruket jobber de blant annet med montering av melkeroboter. To ansatte jobber kun med dette. Et annet satsingsområde er oppdrettsnæringen, der det er mye på gang. Og totalt gir dette stor tro på framtiden.
- Det er mye som skjer i Brønnøysund. Vi er involvert i ny idrettshall, Salhushallen og andre store faste kunder, så ellers ser vi lyst på framtiden i mange år framover.



Vi monterer ditt nye ildsted

Å bytte ildsted til en moderne mer effektiv og rentbrennende ovn, kan være fornuftig av flere årsaker. Du bruker mindre ved, for å oppnå mer varme, samt at forurensingen er vesentlig mindre. Likevel kan barrieren med å bytte være stor. Kanskje passer ikke det gamle hullet i pipa? Kanskje må pipa renoveres?

Vi gjør byttet av ildsted enklest mulig for deg. Vi kan bringe din nye ovn, og demontere og fjerne din gamle.

Vi sørger for at gammelt hull blir murt igjen på en trygg og forskriftsmessig måte, samt at vi monterer ditt nye ildsted slik at det er klart til bruk. Nå er vinteren på hell, og vi går mot lysere og mildere dager, men benytt anledningen til å få et godt tilbud på installering av ildsted nå, så varer veden lengre når kulda igjen kommer tilbake.

Ring Rolf Rune for et prisoverslag.
Tlf 915 94 755 / 751 24 365

IMTAS

Geir Milne (t.v.) og Inge Nilsen ved MOBO Helgelands tekniske avdeling er klar til å hjelpe med alt fra takst til vedlikehold.



Når verdien teller

Når du vil sette pris på det du har, er Mosjøen og Omegn Boligbyggelag og MOBO Helgeland klar til å hjelpe.

Både MOBO HELgeland og Mosjøen Omegn BBL har autoriserte takstmenn som kan hjelpe med boligtaksering, taksering av næringseiendom, landbrukseiendommer, samt skadetaksering.

Mange tror at takstmennene som er ansatt i boligbyggelagene kun tar på seg oppdrag for boligselskaper. Det stemmer ikke.

– Takst tar vi uavhengig av hvem det er. Alle kan benytte oss, sier Inge Nilsen, forvaltningskonsulent teknisk i MOBO Helgeland.

– Vi gjør alt av takst, verdi- og lånetakst, John Roger (Hansen) gjør også næringstakst. I tillegg gjør vi boligsalgsrapporter og for boligselskaper eierskiftekontroll. Det er Rana og omegn som er vårt område, men vi er mye ute i øyene også. Det er en del fritidsboliger rundt omkring.

LANDBRUKSEIENDOMMER

Takstmennene i Mosjøen og Omegn BBL har oppdrag i Hattfjelldal, Grane, Vefsn, Leirfjord, Alstahaug Dønna og Herøy. Det blir noen mil ut av det, som teknisk sjef Terje

Luktvasli sier.

I Mosjøen har Knut Kjønnås også opparbeidet seg kompetanse på taksering av landbrukseiendommer.

– Det er et halvt år siden jeg ble godkjent takstmann på landbrukseiendommer, og vi merker at det er behov for denne tjenesten.

– Det er mange takstmenn, men ikke så mange som kan ta takst på landbrukseiendommer. Taksering av landbrukseiendommer beskriver han som mer omfattende enn andre. Grovt sett gjelder dette eiendommer på over 100 dekar med mer enn 25 dekar overflatedyrket jord, eller med mer enn 500 dekar produktiv skog.

– Det er mye regler med odelsrett og arv som kommer inn i bildet og må vurderes. Det kan være mange hus og forskjellige bygninger på eiendommene, og vi må også se på skog og verdi av den, forklarer Kjønnås, teknisk konsulent og takstmann i Mosjøen og Omegn BBL.

– Det er verditakst vi driver mest med, men vi er også godkjente for boligsalgsrapporter.

Det kan beskrives som en slags mellomting mellom verdi- og lånetakst og tilstandsrapport. I verditakst gjennomfører vi en visuell befaring, måler opp huset, går gjennom alle rom fra loft til kjeller og ser på tomte. Vi overfører alle innhentede opplysningene inn i et takstprogram. Det er ikke en tilstandsvurdering, men vi tar hensyn til tilstanden når vi antar markedsverdien, forteller Luktvasli, som forteller at de også sjekker alle dokumenter som finnes på eiendommen, samt innhenter opplysninger fra eier.

BYGGELEDELSE OG VEDLIKEHOLD

Men teknisk avdeling i de to boligbyggelagene holder på med mer enn taksering.

– Vi driver en del med byggeledelse, delvis også for private, det spørs litt på prosjektene. Vi har mye opp mot borettslagene – det kan dreie seg om oppfølging av kontraktsskriving, regnskap, bygging og utførelse av entreprenører. Vi kan også tilby dette til private, sier Inge Nilsen, som i tillegg til John Roger Hansen har Geir Milne sammen med

seg i MOBO Helgelands tekniske avdeling.

Vedlikehold i borettslag er noe av det begge boligbyggelagene jobber mye med, og det webbaserte programmet Plussplan spesielt utviklet for borettslag er en styrke i så måte.

– Der får de inn framtidige vedlikeholdsbehov, dermed bedre kontroll og lettere å holde oversikt for styret. De får en bedre kontroll over egen økonomi og et vedlikeholdsbudsjett over en tiårsperiode. Med en vedlikeholdsplan blir ting gjort i rett rekkefølge, og det blir et helhetlig perspektiv på vedlikeholdet over bygningsmassen i borettslagene, sier Kjønnås, som i tillegg til Luktvasli har Stian Pedersen sammen med seg på teknisk avdeling i MBBL.

Dette får du som medlem

Å være medlem i Mosjøen og Omegn BBL og/eller MOBO Helgeland gir en rekke fordeler, deriblant:

- Rabatter hos utvalgte butikker. Se nettsidene mosjoen.bbl.no og moborana.no for å se hvilke og hvor store rabatter.

- Forkjøpsrett på nærmere 5000 boliger på Helgeland.
- Medlemsblad fire ganger i året med innhold fra hele Helgeland.
- Egen app med medlemsfordeler for henholdsvis MBBL og MOBO Helgeland kan lastes ned til alle smarttelefoner.

Medlemskap for barn og unge

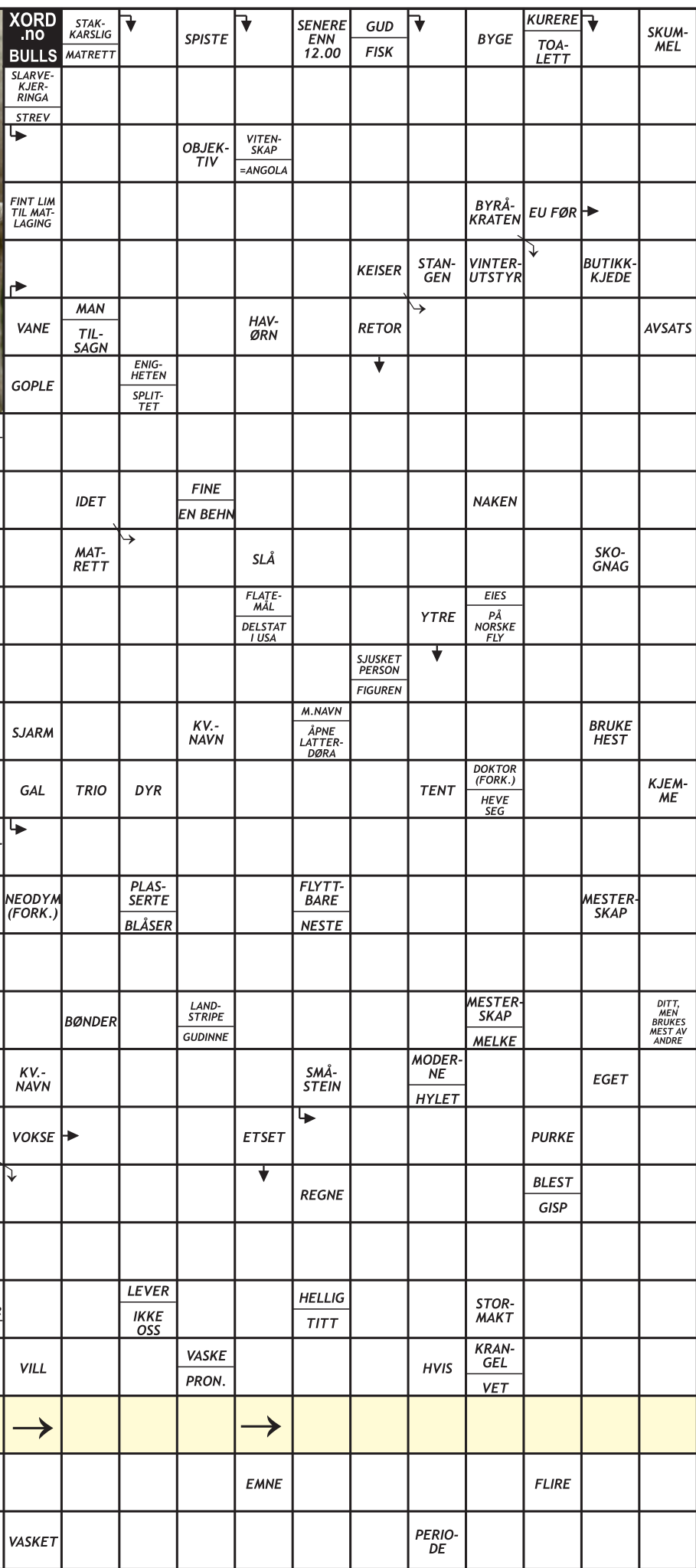
Med medlemskap for barn og unge (juniormedlemskap) har man muligheten til å opparbeide seg ansiennitet til den dagen man skal ut i boligmarkedet. Medlemskapet gjelder barn og unge under 18 år. Da betales kun et engangsbeløp ved innmelding og så er

kontingenten gratis fram til man fyller 18 år. Da går medlemskapet over til ordinært medlemskap i boligbyggelaget med årlig medlemskontingent.



***På tide med ny drenering,
eller oppgradering av uteområdet?***

**TELEFON: 75 15 93 10
MAIL: post@bohlinmaskin.no
www.bohlinmaskin.no**



Krysord ▼

Tlf nr.:

Send løsningen til: Mye i media, Strandgata 3-5, 8626 Mo i Rana innen 1. september 2017. To vinnere får 500 kroner hver i premie. Løsning på kryssordet kommer i neste utgave av avisa. Lykke til!

SKAL DU SELGE BOLIGEN DIN?

VI TAR HELE PROSESSEN!



Husk
boligbyggelags-
rabatten!

Skal du selge borettslagsleiligheten din, da lønner det seg å ta en prat med oss. Vi tar hånd om hele salgsprosessen for deg.

REDE er den desidert største eiendomsmegleren på Helgeland og har solid og bred erfaring fra salg av både enebolig og leiligheter. Vi har en stor kundemasse og kan presentere din bolig på en slik måte som få av våre konkurrenter kan tilby deg. Gjennom vår samlokalisering med regionens egen bank, Helgeland Sparebank, har vi utstillingsvindu mot de travleste gatene i alle fire byene på Helgeland. I tillegg presenterer vi din bolig med smakfulle bilder på finn.no, andre nettsider og rede-eiendom.no.

REDE EIENDOMSMEGLING

BRØNNØYSUND - MO I RANA - MOSJØEN - SANDNESSJØEN
TELEFON: 75 14 30 00